

卸売業のための“かんたん・安心・高機能”

参加無料

売上も、効率も、信頼も。全部まとめて、これひとつ

販売管理システム 個別相談会

こんな“お困りごと”ありませんか？

FAXや電話からの受注を手入力
で対応しているため、ミスが発生…

ITの知識に自信がなく、
新しいシステムを使いこなせるか
分からない…

データを活用できていない

請求書の印刷・封入作業時間
郵送コストがかかりすぎている…

中堅・中小卸売業様向け

販売管理システム

販売指南

で全て解決します！！

個別相談会で、あなたの“困った”を一緒に解決しませんか？

専門のシステムエンジニアと直接お話できます！

問い合わせ先：

三菱電機デジタルイノベーション株式会社
関西支社システム営業第一部第一課
担当：北川
TEL:06-6447-1650



詳細は裏面へ

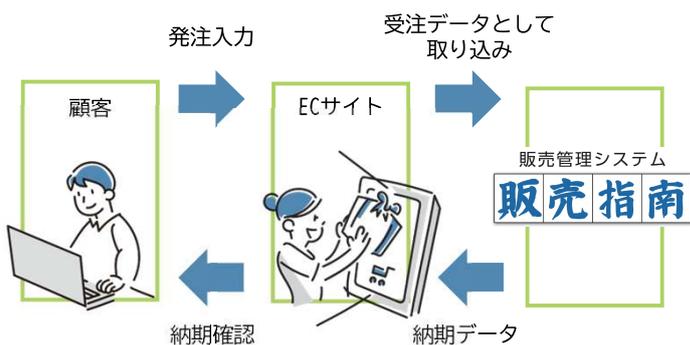
40年の信頼 × 最新の効率化

卸売業の現場に寄り添う、かんたん販売管理システム

最近BtoBでもご利用の多い

ECサイト(インターネット上の販売窓口)との連携で
効率アップと信頼獲得を同時に実現

受注業務のミスを削減し、業務効率を大幅に向上。
営業マンの負担を軽減し、労働力不足を補うことで
売上拡大が可能。



データを武器に！

販売指南webで
売れる仕組みをかんたん構築

リアルタイムで販売指南内のデータが
ブラウザ上でかんたんに確認、分析可能。

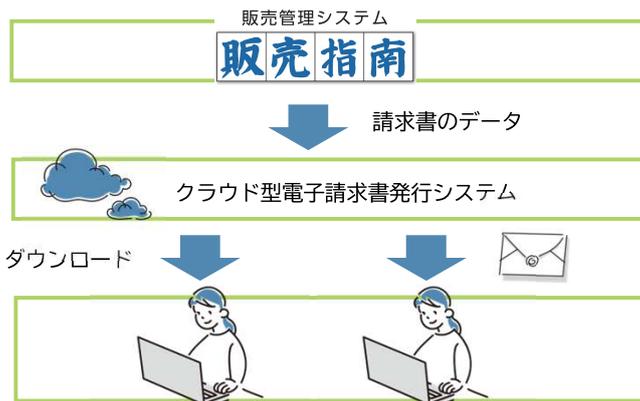


経営判断がスムーズに

紙から卒業！請求書を電子化

クラウド型電子請求書発行システムとの連携で
帳票作りをもっとスマートに！
時間もコストも賢く節約

帳票作成・送付にかかる時間を削減。
印刷代や郵送代のコストを削減し、経費を抑制。



40年の信頼と安心を提供！

導入後も安心のフルサポート

信頼性の高いベンダーのサポートにより、
安心してシステムの導入・移行が可能。

導入実績
豊富



専任SEでの対応

お申込みはこちら

開催期間 3月4日(水)、3月5日(木)、3月6日(金)

時間 第1部:10:00 ~ 12:00
第2部:13:00 ~ 15:00

場所 〒530-0005 大阪府大阪市北区中之島6-2-40
中之島インテス4F

内容 ①販売管理システム「販売指南」のご紹介を
1社1枠限定で実施
②実機による操作体験
③システム改善ご相談会

参加方法 ご来場又は
オンライン形式(Microsoft Teams)

Step 1 MEDigital イベント で検索

Step 2 検索結果から
三菱電機 オフィシャルサイト
<https://www.mitsubishielectric.co.jp/medigital/event/>
イベント・セミナー | 三菱電機デジタルイノベーション株式会社 をクリック

Step 3 イベント一覧から
【3月開催】販売指南 個別相談会 をクリック

Step 4 ページ下部の イベント・セミナー
お申し込みフォームへ をクリック

Step 5 フォームに必要事項を入力

問い合わせ先 三菱電機デジタルイノベーション株式会社

関西支社システム営業第一部第一課
担当:北川
TEL:06-6447-1650
メール:
Kitagawa.yuko@ya.mitsubishielectric.co.jp

販売指南は、三菱電機デジタルイノベーション株式会社の登録商標です。
Microsoft Teamsは、米国Microsoft Corporationの米国および
その他の国における登録商標または商標です。
その他、当資料に記載されている会社名、製品名は一般に各社の登録商標または商標です。
なお、本文および図表中では、®、TMマークは明記していない場合があります。

