

卸売業のための“かんたん・安心・高機能”

参加無料

売上も、効率も、信頼も。全部まとめて、これひとつ

販売管理システム 個別相談会

こんな“お困りごと”ありませんか？

FAXや電話からの受注を手入力で
対応しているため、ミスが発生…

ITの知識に自信がなく、
新しいシステムを使いこなせるか
分から…

データを活用できていない

請求書の印刷・封入作業時間
郵送コストがかかりすぎている…

中堅・中小卸売業様向け

販売管理システム

販売指南

で全て解決します！！

個別相談会で、あなたの“困った”と一緒に解決しませんか？

専門のシステムエンジニアと直接お話できます！

問い合わせ先：

三菱電機デジタルイノベーション株式会社

関西支社システム営業第一部第一課

担当：北川

TEL:06-6447-1650



詳細は裏面へ

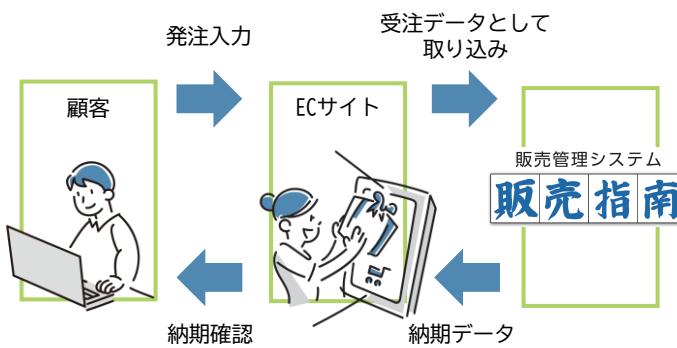
40年の信頼 × 最新の効率化

卸売業の現場に寄り添う、かんたん販売管理システム

最近BtoBでもご利用の多い

ECサイト(インターネット上の販売窓口)との連携で
効率アップと信頼獲得を同時に実現

受注業務のミスを削減し、業務効率を大幅に向上。
営業マンの負担を軽減し、労働力不足を補うことで
売上拡大が可能。



販売指南webで

データを武器に！

売れる仕組みをかんたん構築

リアルタイムで販売指南内のデータが
ブラウザ上でかんたんに確認、分析可能。



経営判断がスムーズに

開催期間

1月22日(木)、1月23日(金)、1月27日(火)

時間

第1部:10:00 ~ 12:00
第2部:13:00 ~ 15:00

場所

〒530-0005 大阪府大阪市北区中之島6-2-40
中之島インテス4F

内容

①販売管理システム「販売指南」のご紹介を
1社1枠限定で実施
②実機による操作体験
③システム改善ご相談会

参加方法

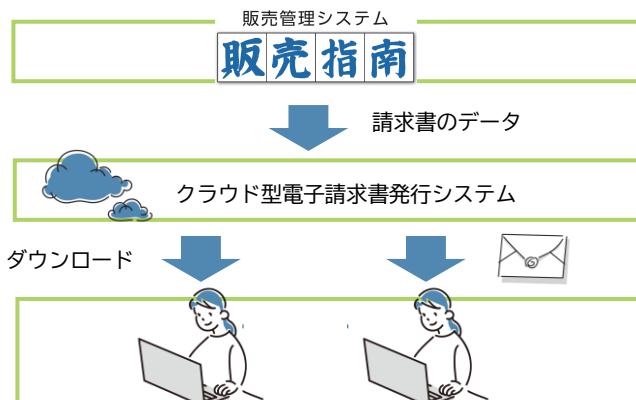
ご来場又は
オンライン形式(Microsoft Teams)

販売指南は、三菱電機デジタルイノベーション株式会社の登録商標です。
Microsoft Teamsは、米国Microsoft Corporationの米国および
その他の国における登録商標または商標です。
その他、当資料に記載されている会社名、製品名は一般に各社の登録商標または商標です。
なお、本文および図表中では、®、TMマークは明記していない場合があります。

紙から卒業！請求書を電子化

クラウド型電子請求書発行システムとの連携で
帳票作りをもっとスマートに！
時間もコストも賢く節約

帳票作成・送付にかかる時間を削減。
印刷代や郵送代のコストを削減し、経費を抑制。



40年の信頼と安心を提供！

導入後も安心のフルサポート

信頼性の高いベンダーのサポートにより、
安心してシステムの導入・移行が可能。

導入実績
豊富



専任SEでの対応

お申込みはこちら

Step 1

MEDigital イベント



で検索

検索結果から

三菱電機 オフィシャルサイト
<https://www.mitsubishielectric.co.jp/mgidigital/event>

イベント・セミナー | 三菱電機デジタルイノベーション株式会社 をクリック

Step 2

イベント一覧から

【1月開催】販売指南 個別相談会 をクリック

Step 3

ページ下部の



をクリック

Step 4

フォームに必要事項を入力

Step 5

問い合わせ先

三菱電機デジタルイノベーション株式会社

関西支社システム営業第一部第一課

担当:北川

TEL:06-6447-1650

メール:

Kitagawa.yuko@ya.mitsubishielectric.co.jp



10820070(12)